



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

# SALES MANAGER PRINT & DIGITAL (M/W/D)

## WER SIND WIR?

Oeding print als Unternehmen der Oeding Gruppe kann auf über 225 Jahre Expertise und Innovation von Druckprodukten zurückblicken. Und mittlerweile gehören wir zu den Top 3 der nachhaltigsten Druckereien in Deutschland.

**Wir machen Print, wir lieben Print und wir glauben an die Zukunft von Print.** Keine Frage. **Aber Grün und Smart muss sie sein.** Den ersten Teil haben wir bereits gut im Griff. Grün und nachhaltig Drucken ist für uns seit Jahren Standard.

**Jetzt machen wir uns auf den Weg, Print smart(er) zu machen,** indem wir die vielen Vorteile von Print mit den Stärken der digitalen Welt verbinden. Denn: digitale Technologien sind, anders als immer wieder heraufbeschworen, nicht das Ende von Print. Sie sind eine perfekte Ergänzung.

## DEINE AUFGABEN

- Du beginnst mit der eigenständigen Recherche nach potenziellen Unternehmen aus unserer Zielgruppe und gehst aktiv die Neukundengewinnung an.
- Du verkaufst unsere nachhaltigen Druck- und Digitallösungen an interessierte Kunden aus den Bereichen Industrie, Handel, Verlage, Agenturen und öffentliche Hand und betreust Bestandskunden rund um ihre neuen Auftragswünsche.
- Du führst Jahresgespräche mit den Bestandspartnern, legst gemeinsame Ziele fest und plant Verkaufsförderungsmaßnahmen, um den Vertrieb anzukurbeln.
- Du arbeitest eng mit dem Sales Success Team zusammen, das dich rund um die Umsetzung Deiner Aufträge unterstützt.
- Du erkennst die Strukturen und Bedürfnisse unserer Partner sowie Endkunden (m/w/d), um daraus zielgerichtete Maßnahmen abzuleiten, zu deren Umsetzung du einen wesentlichen Teil beiträgst.
- Zudem bist du für die Erstellung und das Nachhalten von Angeboten sowie die aktive Angebotsverhandlung bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss verantwortlich.

## DEIN PROFIL

- Idealerweise hast Du eine (kaufmännische) Berufsausbildung oder ein Studium abgeschlossen und kannst durch Berufserfahrung im Vertrieb in der Neukundenakquise überzeugen
- Du bist erfolgreich in der Neukundengewinnung und verfügst über mehrjährige Routine im Vertrieb, bestenfalls im B2B-Segment einer Druckerei – Quereinsteiger (m/w/d) im Bereich nachhaltige Druck- und Digitalprodukte sind bei entsprechender Eignung ebenfalls herzlich willkommen
- Du organisierst Deinen Arbeitstag selbstständig und überzeugst mit Deiner Hands-on-Mentalität gepaart mit Deiner ausgeprägten Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Dir ist es wichtig, Dein Gehalt durch Deine Erfolge selbst zu bestimmen
- Du bist für Deine Kunden für das Sales Planning, Controlling und Reporting sowie die Pflege des CRM System zuständig
- Ein gültiger Klasse B Führerschein, sehr gute Deutschkenntnisse sowie Anwenderkenntnisse in Microsoft Office runden Dein Profil ab

## WIR BIETEN

- Ein attraktives Gehaltspaket inkl. Fixum und Bonus sowie einen Firmenwagen zur zusätzlichen Privatnutzung
- Einen interessanten und sicheren Arbeitsplatz ohne Befristung nach der Probezeit
- Eine Atmosphäre von Offenheit, Toleranz und gegenseitigem Respekt, in der Innovation gefordert und gefördert wird
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten in einem modernen, nachhaltigen Arbeitsumfeld
- 30 Tage Jahresurlaub
- JobRad ist unser Partner
- monatlicher Sachbezug nach der Probezeit

## Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende deine Bewerbung bitte mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung per E-Mail (PDF-Datei) an [bewerbung@oeding.de](mailto:bewerbung@oeding.de)